

# Kommunikationstraining

Klare Botschaften senden, Vertrauen aufbauen und Gespräche effizient führen.

## Seminarinhalte

### Rhetorik & Ausdruck

- Stimme & Ausdruck verstehen
- Körpersprache natürlich nutzen
- Authentizität ohne Floskeln
- Flexibilität im Gespräch

### Struktur & Klarheit

- Präzise & klare Botschaften
- Komplexe Inhalte vermitteln
- Verbindlichkeit im Dialog
- Strategien für digitale Meetings

### Empathie & Psychologie

- Signale erkennen & lesen
- Intuitive Vertrauensbildung
- Logik & Emotionen in Balance
- Kundenbedürfnisse erkennen

### Umsetzung im Training

- Analyse realer Fallbeispiele
- Sparring: Komplexe Dialoge
- Training der persönlichen Wirkung
- Direkte Tipps für den Alltag

### Ihr Nutzen

- Präzise Kommunikation
- Emphatischer Beziehungsaufbau
- Sicheres Auftreten
- Verbindliche Absprachen
- Gezielte Deeskalation
- Effizienter Austausch

### Methodik & Format

- **Direkte Anwendung**  
Mit eigenen Zielkunden arbeiten
- **Kurze Impulse**  
Kompakte Theorie mit Praxisbezug
- **Einzelcoaching**  
1:1 Feedback für jeden Teilnehmenden
- **Präsenz oder Online**  
Vor Ort oder als Live-Webinar durchführbar

### triup® Komplettlösung für messbare Ergebnisse

Jedes Training ist bei uns in ein strategisches Gesamtkonzept eingebettet, damit nachhaltiger Vertriebserfolg entsteht.

Inklusive:

- IST-Analyse & Realitätscheck
- Praxisnahes Training
- Team-Coaching nach dem Training
- Microlearning Vertiefungsimpulse
- Management-Review

### Jetzt unverbindliches Kennenlernen mit Ihrem Trainer vereinbaren

triup GmbH  
Im Schlosspark 8  
53773 Hennef  
02242 918 27 50  
buero@triup.de  
www.triup.eu



Ihr Hebel für mehr Umsatz und höhere Produktivität - mit Technik, Haltung und Anwendbarkeit.