

Telefonakquise

Dieses Training verwandelt Telefonakquise in ein steuerbares System.

Seminarinhalte

Systematische Neukunden gewinnen

- Zielkunden definieren
- Entscheider verstehen
- Kaufverhalten moderner Kunden
- CRM als Steuerungsinstrument

Zugang zum Entscheider

- Vorbei am Vorzimmer
- Gesprächseröffnung mit Wirkung
- Der erste Eindruck am Telefon
- Akquise bei Großkunden

Struktur im Erstkontakt

- Klare Gesprächsführung
- Persönlicher Gesprächsleitfaden
- Einwandbehandlung im Erstkontakt
- Abschluss am Telefon

Umsetzung im Training

- Aktive Telefonakquise im Seminar
- Live-Kundentelefonate im Einzelcoaching
- Direktes Trainer-Feedback

Ihr Nutzen

- Höhere Terminquote im Erstkontakt
- Mehr qualifizierte Erstgespräche
- Klarer Gesprächsleitfaden
- Sicherheit in der Telefonakquise
- Strukturierte Einwandbehandlung

Methodik & Format

- **Direkte Anwendung**
Mit eigenen Zielkunden arbeiten
- **Kurze Impulse**
Kompakte Theorie mit Praxisbezug
- **Einzelcoaching**
1:1 Feedback für jeden Teilnehmenden
- **Präsenz oder Online**
Vor Ort, als Live-Webinar oder in der Online-Akademie durchführbar

triup® Komplettlösung für messbare Ergebnisse

Jedes Training ist bei uns in ein strategisches Gesamtkonzept eingebettet, damit nachhaltiger Vertriebs Erfolg entsteht.

Inklusive:

- IST-Analyse & Realitätscheck
- Praxisnahes Training
- Team-Coaching nach dem Training
- Microlearning Vertiefungsimpulse
- Management-Review

Jetzt unverbindliches Kennenlernen mit Ihrem Trainer vereinbaren

triup GmbH
Im Schlosspark 8
53773 Hennef
02242 918 27 50
buero@triup.de
www.triup.eu



Ihr Hebel für mehr Umsatz und höhere Produktivität - mit Technik, Haltung und Anwendbarkeit.